

УДК 338.2

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИНТЕГРАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Доц. Домбровская О.А.

Кафедра бухгалтерского учета и аудита.
Северо-Кавказский горно-металлургический институт
(государственный технологический университет)

Будущее инновационного развития России тесно увязывается с перспективами ее более активного подключения к европейским интеграционным процессам.

Национальную экономику можно рассматривать как систему, обращенную «внутрь», и как звено мирового хозяйства, т.е. как открытую систему.

В промышленно развитой зоне интеграционные процессы получили наибольшее развитие в Западной Европе (ЕС) и Северной Америке (Североамериканская ассоциация свободной торговли – НАФТА).

Мировой интеграционный процесс начался в конце 1940-х – начале 1950-х гг. в Европе. В 1960-е гг. он охватил развивающиеся регионы; в 1970-е гг. развитие интеграционного процесса тормозилось нефтяными кризисами; в начале 1980-х гг. ему препятствовал мировой экономический кризис, а затем и долговой кризис, угрожавший странам-кредиторам и охвативший большинство государств развивающегося мира.

С конца 1980-х гг. начался современный этап в развитии экономической интеграции, который отличается от всех предыдущих периодов не только интенсивностью, но и качественными характеристиками.

Как известно, наиболее далеко на пути хозяйственной интеграции продвинулся Европейский Союз (ЕС).

Экономическая интеграция представляет собой процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению хозяйственных механизмов, принимающий форму межгосударственных соглашений и регулируемый межгосударственными органами. Ее предпосылками являются сопоставимость уровней рыночного развития участвующих стран, их географическая близость, общность стоящих перед

ними проблем, стремление ускорить рыночные реформы и не остаться в стороне от идущих интеграционных процессов. При этом отсутствует ярко выраженная внешнеполитическая координация.

Экономическая интеграция имеет в своей основе ряд объективных факторов, среди которых важнейшее место занимают:

- возросшая интернационализация хозяйственной жизни;
- углубление международного разделения труда;
- общемировая по своему характеру научно-техническая революция; повышение степени открытости национальных экономик.

Все эти факторы взаимообусловлены.

Международное разделение труда (МРТ), международное производство создают реальные предпосылки для развития интеграции, выступающей в качестве высшей формы развития мирового производственного процесса. Современный этап развития производительных сил все настойчивее требует ликвидации препятствий на пути углубления МРТ и использования выгод международного экономического обмена.

Его начало было связано с активизацией западноевропейской интеграции, формированием экономического и валютного союза ЕС.

Помимо тенденции к формированию объединений в форме таможенных союзов, довольно заметное место в процессе хозяйственного сближения отдельных государств занимают и ассоциации стран-производителей и экспортеров сырья, свободные экономические зоны.

Свободные экономические зоны создаются в государствах с различным уровнем экономического развития.

Наиболее распространено понимание свободной экономической зоны как зоны беспошлинной торговли и складской зоны, которая, оставаясь частью национальной территории, с точки зрения фискального режима рассматривается как находящаяся вне государственных границ.

Самая характерная черта этих зон – практическое отсутствие каких-либо ограничений на деятельность иностранного капитала

и, прежде всего, на перевод прибылей и капитала. Свободная зона поэтому в наибольшей степени отвечает потребностям транснациональных компаний (ТНК), так как принимающая страна обычно обеспечивает инфраструктуру, начальную подготовку рабочей силы, создает прочие необходимые условия.

В настоящее время ТНК, по оценке, контролируют от 1/5 до 1/4 части мирового ВВП, а на торговлю между родительскими компаниями и их зарубежными филиалами приходится 1/3 мировой торговли.

Интенсивное развитие в последние годы кооперирования между фирмами разных стран привело к появлению крупных международных производственно-инвестиционных комплексов, инициаторами создания которых чаще всего являются ТНК.

От научного осмысления тенденций международного хозяйства, совершенствования методологической базы их исследования во многом зависит уровень развития национальной экономики.

Деятельность ТНК все больше превращает мировое хозяйство в единый рынок товаров, услуг, капитала, рабочей силы и знаний (заметен рост экспорта в высокотехнологичных отраслях промышленности – авиационной, электронной, химико-фармацевтической, в производстве средств связи). Оснащенные современным оборудованием, эти отрасли стали выделяться более высоким уровнем производительности труда, качеством выпускаемой продукции, отвечающим требованиям ЕС, и как следствие – конкурентоспособностью на внешних рынках.

При процессе интеграции национальная экономика может сталкиваться с трудностями, такими, как: 1) производственные; 2) отраслевые; 3) региональные (межотраслевые); 4) межгосударственные. Такое деление организационных структур по уровням несколько схематично, так как сотрудничество на одном уровне взаимообусловлено и взаимоуравновешено с другими. При этом центральным звеном выступают структуры производственного звена, так как здесь фокусируется весь спектр производственно-инвестиционных и интеграционных отношений.

Для России процесс интеграции более сложен, т.к.:

– власти России (как и российские корпорации) рассматривают страны СНГ как внешние рынки. Им интересно только получение высокой прибыли, что за ней стоит – это вопрос не важный. Поэтому они и прежде и теперь добиваются максимальной выгоды, в том числе и от «братьев славян»;

– для эффективной борьбы с кризисом она должна быть направлена на преодоление противоречий его породивших. Прежде всего правительствам необходимо перейти к поддержке внутреннего спроса и наращиванию протекционистских барьеров (поддержка спроса через повышение пенсий, социальных пособий и заработной платы должна работать на национальные производства) и не повторять его;

– будущее экономики России связано с политической надстройкой. Сейчас она адекватна экспортно-сырьевой экономике при наличии сильных национальных корпораций. Политика государства такова, что защищает интересы именно такого хозяйственного курса.

Процесс интеграции в странах СНГ превращается в сложные динамично изменяющиеся региональные производственные системы. Это требует при исследовании промышленности стран и их регионов применения более совершенных методологических подходов, позволяющих делать научные обобщения и выводы.

Российской национальной экономике необходимо сблизиться с развитыми европейскими рынками.

Протекающие в мире процессы интеграции и транснационализации зачастую намного сильнее стимулирует взаимодействие между входящими в неё экономическими агентами, чем традиционное «территориальное соседство». Принадлежность организации предполагает строгое соблюдение «правил игры», принятых в рамках определённых «замкнутых» отраслевых (межотраслевых) организационных промышленных структур и форм, в одном и том же «организационном пространстве» отношений. По сути, речь идёт об институциональной однородности и неоднородности существующих отраслевых, вертикально-интегрируемых и горизонтально-интегрируемых производственно-организационных сетей.

Интеграция российской промышленности в глобальную экономику не произойдет одномоментно и не будет фронтальным наступлением на мировой рынок всех отраслей и предприятий национальной индустрии. Процесс интеграции уже растянулся на десятилетия. В нем выявились свои лидеры – те промышленные компании, которые успешнее других смогли адаптироваться к экономической глобализации, и отстающие – предприятия, до сих пор сориентированные в своей деятельности на локальные рынки.

Уже сегодня можно выделить ряд этапов, которые должны будут пройти российские промышленные предприятия на пути интеграции своей промышленности в глобальный рынок, а именно:

1 этап – этап расширения рынков, т.е. резкое уменьшение товарных рынков внутри страны, в первую очередь, благодаря интенсивной интеграции национальной и мировой торговой системы, что будет решать следующие задачи: 1) освоение новых форматов и расширение сектора торговли; 2) достижение размеров, позволяющих успешно работать на глобальном рынке; 3) быстрый технологический рост, позволяющий конкурировать с производителями всего мира.

В наибольшей степени в решении данных задач продвинулись крупные сырьевые компании-экспортеры (нефтегазовый комплекс и металлурги), наиболее крупные химические компании и целлюлозно-бумажные предприятия России также попытаются трансформироваться в прототранснациональные корпорации, заново организуя соответствующие рынки.

Многие растущие торговые сети на российском рынке будут строиться как изначально интернационализованные – транснациональные.

2 этап – создание зоны свободной торговли, предусматривающей уже не просто снижение, а полную отмену таможенных тарифов во взаимной торговле при сохранении национальных таможенных тарифов в отношениях с третьими странами.

В большинстве случаев условия зоны свободной торговли создаются для всех товаров, кроме сельскохозяйственных. На

данном этапе интеграции могут создаваться специальные координирующие органы.

3 этап – образование таможенного союза, когда используется общий таможенный тариф и единая система нетарифного регулирования торговли в отношении третьих стран. Таможенный союз может дополняться платежным союзом.

4 этап – завоевание конкурентных позиций на глобальном рынке – степень ее интеграции в глобальную экономику может быть оценена как чрезвычайно высокая.

Российские производители пока отстают от своих основных конкурентов по большинству параметров, фиксирующих их позицию на глобальном рынке. А именно, российские предприятия начали «вкладываться» в промышленный дизайн, оформление и упаковку продукции; российские производители пока еще только осваивают правило: «продается товар, покупается брэнд»; российская промышленность до сих пор еще не разобралась с причинами инновационного отставания от индустрии развитых стран; российские промышленные предприятия постепенно переходят в своих производственно-финансовых стратегиях от «управления фондами» к «управлению стоимости», улучшают свое корпоративное управление.

5 этап – создается общий рынок, который характеризуется не только свободой движения товаров и услуг, но и факторов производства, капитала и рабочей силы. Свобода межгосударственного передвижения под защитой единого внешнего тарифа факторов производства требует организационно гораздо более высокого уровня сближения и межгосударственной координации экономической политики. Такая координация осуществляется на основе работы межгосударственных комиссий по координации экономической политики.

6 этап – интегрирование превращается в экономический союз, который наряду с уже перечисленными интеграционными мероприятиями предусматривает координацию макроэкономической политики и выработку единой экономической политики по большинству направлений, унификацию законов в ключевых областях: валютной, бюджетной, денежной. При этом Правительство отказывается от

части функций государственного национального регулирования в пользу наднационального.

7 этап – создание политического союза, который предусматривает передачу национальным Правительством большей части своих функций в отношении с 3 странами над государственным органом. Например, в странах ЕС все их граждане – граждане ЕС.

Необходим некий «интегратор», который связывает все стоящие перед компаниями задачи и вносит в их решение логику и последовательность, позволяет мобилизовать ресурсы и сконцентрировать их на самом главном. Пока на роль такого «интегратора» претендует переход к новому типу корпоративного управления. Иными словами, этап завоевания российскими промышленными компаниями конкурентных позиций на глобальном рынке будет этапом освоения ими нового типа управления.

Потенциал роста в России современных форм торговли по данным проведенного исследования (А.Т. Kearney) свидетельствует о:

- почти полном отсутствии торговых площадок;
- ненасыщенности внутреннего розничного рынка игроками;
- высокой вероятности бурного роста данного сегмента.

Можно сказать, что российская промышленность находится на пороге инвестиционного бума (больше всего инноваций обнаружено в машиностроении и обработке металлов и химическом комплексе. Самой прогрессивной отраслью выглядит металлургия).

В процессе интеграции важным является обособление специализированных производственных процессов в разных странах, а с другой – как процесс их объединения, кооперирования. Это приводит к расширению и обогащению.

Так, например, в нашей стране с развитием нефтеэкспорта получили толчок к развитию производство труб и нефтедобывающего оборудования.

Если в экспорте страны преобладает продукция добывающих отраслей и сельского хозяйства, то это свидетельствует о пассивной роли страны в международном разделении труда.

Чем большую долю в составе экспортируемой продукции занимают изделия обрабатывающей промышленности, тем более прогрессивный характер носит международная специализация страны.

Вместе с процессом интеграции, международного разделения труда можно выделить и международную специализацию и кооперацию производства – взаимосвязанные явления, так как обособление отдельных видов деятельности предполагает их последующее взаимодействие, т. е. кооперирование.

Международное кооперирование – это совместная деятельность предприятий различных стран, полностью сохраняющих свою хозяйственную самостоятельность, по разработке, производству и сбыту определенных товаров и услуг.

На международном уровне этот процесс имеет не только экономические, но и политические аспекты, он принимает форму межгосударственных соглашений и регулируется национальными или межгосударственными органами.

Экономическая интеграция представляет собой дополняющие друг друга процессы межгосударственной и межфирменной интеграции.

Объединение государств способствует повышению темпов развития экономики менее развитых стран-участниц за счет использования капиталов, технологий, рыночного опыта более развитых участников группировки.

Таким образом, международную интеграцию нужно начать с региональной. Региональная интеграция нередко рассматривается как способ укрепить переговорные позиции участвующих стран в рамках многосторонних торговых переговоров во Всемирной торговой организации (ВТО). Считается, что согласованные выступления от лица блока стран более весомы и ведут к более желательным последствиям в области торговой политики. Более того региональные блоки позволяют создать более стабильную и предсказуемую среду для взаимной торговли, чем многосторонние торговые переговоры, интересы участников которых очень сильно разнятся.

Для того чтобы процесс европейской интеграции происходил "на равных", России необходимо преодолеть глубокое

технологическое отставание от развитых стран, завершить постсоциалистическую трансформацию экономики и общества; модернизировать собственное производство; производить "монопродукцию"; улучшить внешнеторговую сбалансированность.

Единственным вариантом решения перечисленных проблем и противоречий могла бы стать эффективная промышленная политика, которая бы позволила наверстать экономическое и технологическое отставание от своих западных партнеров по Евросоюзу и одновременно предотвратить складывающуюся зависимость от ТНК. Особенные усилия нужно уделить воссозданию еще не до конца утраченного научно-технологического потенциала, уровень которого на пороге 1990-х годов был достаточно высоким. Речь, в частности, идет об увеличении объема средств, выделяемых на развитие науки. Кроме этого, нужно думать о развитии национальной инновационной и промышленной политики – создавать собственные высокотехнологичные производства, центры и агентства трансфера технологий, стимулировать научные исследования и конструкторские разработки и поддерживать конкретные проекты в этой области. Немалую роль в этом процессе предлагается уделить дальнейшему развитию свободных предпринимательских зон, созданию технологических парков и бизнес-инкубаторов, которые должны стать составляющей частью перестройки национальной промышленности и ее адаптации к нормам Евросоюза.

Гипертрофированное «очаговое» развитие нескольких промышленных отраслей ведёт к искусственному моральному старению многих сопряженных отраслей производства, и с этим связана ещё одна тенденция изменения в промышленности стран СНГ.

Национальная промышленная политика должна ориентироваться на достижение оптимального равновесия между национальной и мировой индустрией, между внутренними и транснациональными промышленными структурами. Подобная ситуация характерна и для процессов, разворачивающихся внутри отдельных стран. Только вместо ТНК здесь выступают

национальные ФПП, а вместо национальных экономик – отдельные регионы страны.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Авдашева С., Дементьев В.* Акционерные и неимущественные механизмы интеграции в российских бизнес-группах // Российский экономический журнал. 2000. № 1.
2. *Абалкин Л.И.* Динамика и противоречия экономического роста// Экономист. 2001. №12.
3. *Абдулгамидов Н., Гуденов С.* Глобализация: трактовки и действительность// МЭ и МО. 2001. № 9.
4. *Антонов Г.Д., Иванова О.П.* Предпосылки интеграции и эволюция интеграционных структур в России // Менеджмент в России и за рубежом. 2001. №5.
5. *Белов М.* Инновационная модель развития – путь к европейской интеграции. ПОЛИТКОМ. РУ: сайт политических комментариев.
6. *Борисов Е.Н.* Конкурентные преимущества регионов/ Развитие внешнеэкономических связей Татарстана и регионов Поволжья и проблемы подготовки экономистов международного профиля: Материалы международной конференции. Казань, 26-27 октября 1999 года. Казань: Новое Знание, 2000.
7. *Воронкова О.Н.* Внешнеэкономические связи регионов России в процессе их интеграции в мировую экономику: Дис... канд. экон. наук: 08.00.14. – Ростов н/Д, 2002.
8. *Долгопятова Т.Г.* Российская промышленность: институциональное развитие. Вып.1. М.: ГУ-ВШЭ, 2002.
9. *Княгинин В.Н., Щедровский П.Г.* Сценарий интеграции российской промышленности в глобальный рынок // Российское экспертное обозрение. 2004. № 11.
10. *Сергеев А.М.* Мезоэкономика переходного периода: рынки, отрасли, предприятия. М.: Наука, 2001.
11. *Сергеев А.М.* Интеграционные процессы в российской промышленности (статья) // Бизнес, менеджмент и право: Научно-практ. экономико-правовой журнал: URL: <http://www.bmpravo.ru>.

